

Spielend Geld verdienen

Mehr als 100 Unternehmerinnen kamen ins Wellings Park Hotel, um sich über das Thema „Preisverhandlungen mit Profit und Spaß“ zu informieren. Initiiert wurde das Angebot vom **Unternehmerinnenforum Niederrhein**

VON LISS STEEGER

KAMP-LINTFORT „Die kreisübergreifende Kooperation klappt immer besser“, meinte Gabriele Coché-Schuer vom Unternehmerinnenforum Niederrhein beim ersten Quartalstreffen in Kamp-Lintfort. „Zusätzlich mit den Clubreisen und Jour-Fix hat sich eine eigene Dynamik entwickelt“, ergänzte Geschäftsführerin Barbara Baratie, „wir fördern den Mut zum Wachsen“.

Weit über 100 Unternehmerinnen waren ins Wellings Park Hotel gekommen, um sich über das Thema „Preisverhandlungen mit Profit und Spaß“ zu informieren.

Mit eingängigen Worten erklärte der Vorstandsvorsitzende der Volksbank Niederrhein, Guido Lohmann, warum die Genossenschaftsbank das Unternehmerinnenforum als Hauptsponsor unterstützt: „Für einen echten Bewusstseinswandel in der Gesellschaft ist es wichtig, die Ausgangssituation für Frauen zu verbessern, um überhaupt Chancengleichheit herzustellen.“ „Spielen und Gewinnen“ hatte die eigens aus der Schweiz angereiste Referentin Franziska Brandt-Biesler ihren interaktiven



Referentin **Franziska Brandt-Biesler** und die Geschäftsführerin des Unternehmerinnenforums **Barbara Baratie**. Der Vorstandsvorsitzende der Volksbank Niederrhein, **Guido Lohmann**, unterstützt die Damen.

RP-FOTO: LISS STEEGER

Vortrag mit Tipps aus der Praxis genannt. Es ging um das Optimieren von Verhandlungsgeschick. „Ich möchte Ihnen Lust aufs Zocken machen“, schmunzelte die Verkaufstrainerin, die sich bereits vor elf Jahren selbstständig gemacht hat.

Sie erläuterte die zu beachtenden Spielregeln, wie etwa die Anregung Gegenleistungen für Preisnachlässe zu fordern oder auch die „Nein, aber“-Regel anzuwenden, die etwa mit den Worten „Mein Tagessatz ist grundsätzlich nicht verhandelbar“ eingeleitet werden kann.

„Es sind die offenen Fragen in Preisverhandlungen entscheidend“, meinte die Beraterin, die mit

„Treppe“ (nicht sofort preisgeben, was man alles kaufen möchte), „Startrampe“ und „Columbo“ interessante Taktiken vorstellte. „Es ist alles nur ein Spiel“, meinte Brandt-Biesler zum Abschluss, „aber machen Sie es zu Ihrem Spiel“.

Auch das jüngste, nämlich das 119. Mitglied des Unternehmerinnen Forums, Heide Marie Wahl aus Kamp-Lintfort war von dem Beitrag fasziniert und setzte als Lachtrainerin noch eine ganz wichtige Weisheit für jede Begegnung obendrauf „Lachen verbindet Welten“. Dass das tatsächlich funktioniert, konnten die Gäste beim anschließenden Netzwerken mit kulinarischen Genüssen ausprobieren.

INFO

Volksbank unterstützt

Die **Volksbank Niederrhein** stellt sich sinnbildlich an die Seite der engagierten Unternehmerinnen aus der hiesigen Wirtschaftsregion.

Das **Unternehmerinnenforum Niederrhein**, mit dem Sitz in Goch, freut sich über neue Netzwerkinteressierte.

Mehr **Informationen** gibt es bei der Geschäftsführerin Barbara Baratie ☎ 02823 29946 oder www.unternehmerinnenforum-niederrhein.de